

Salesforce.com mērķtiecīga izmantošana augstas pievienotās vērtības risinājumu pārdošanai

Agnis Gūtmanis

Linde Gas SIA

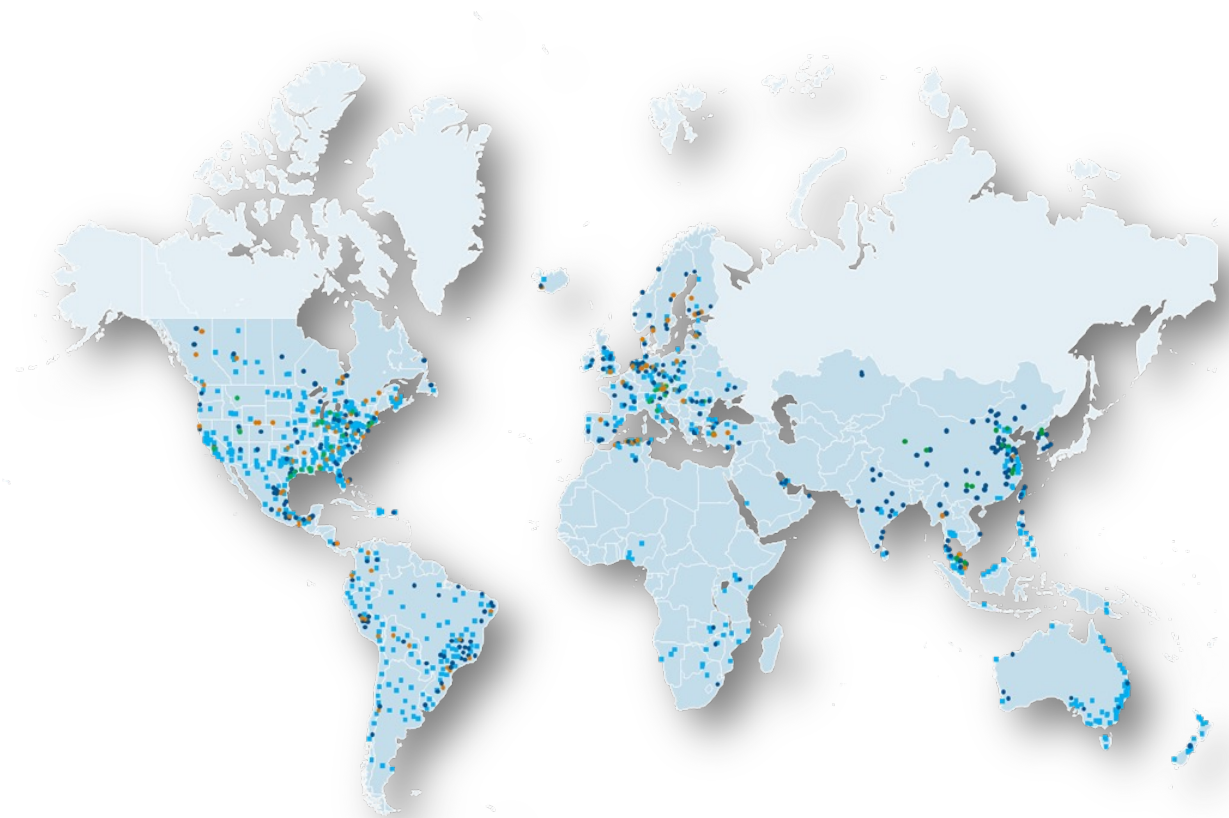
Tirdzniecības vadītājs

Making our world more productive





- Vairāk kā 100 valstīs
- Apgrozījums 33 miljardi USD
- Darbinieku skaits 60+ tūkstoši



Mūsu klienti



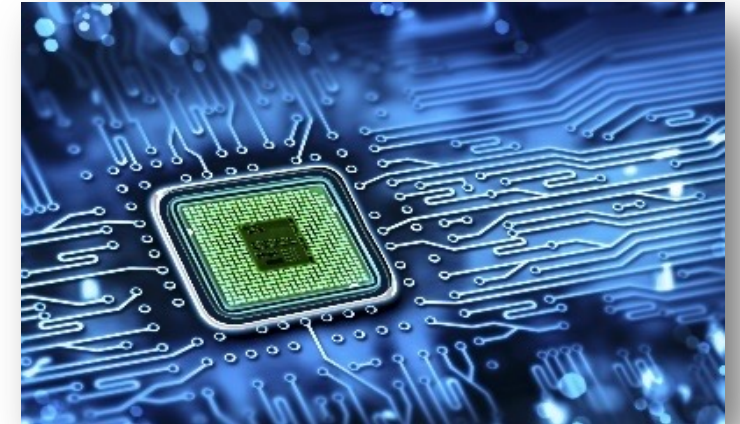
Veselības aprūpe



Pārtika



Elektronika



Ķīmija un enerģētika



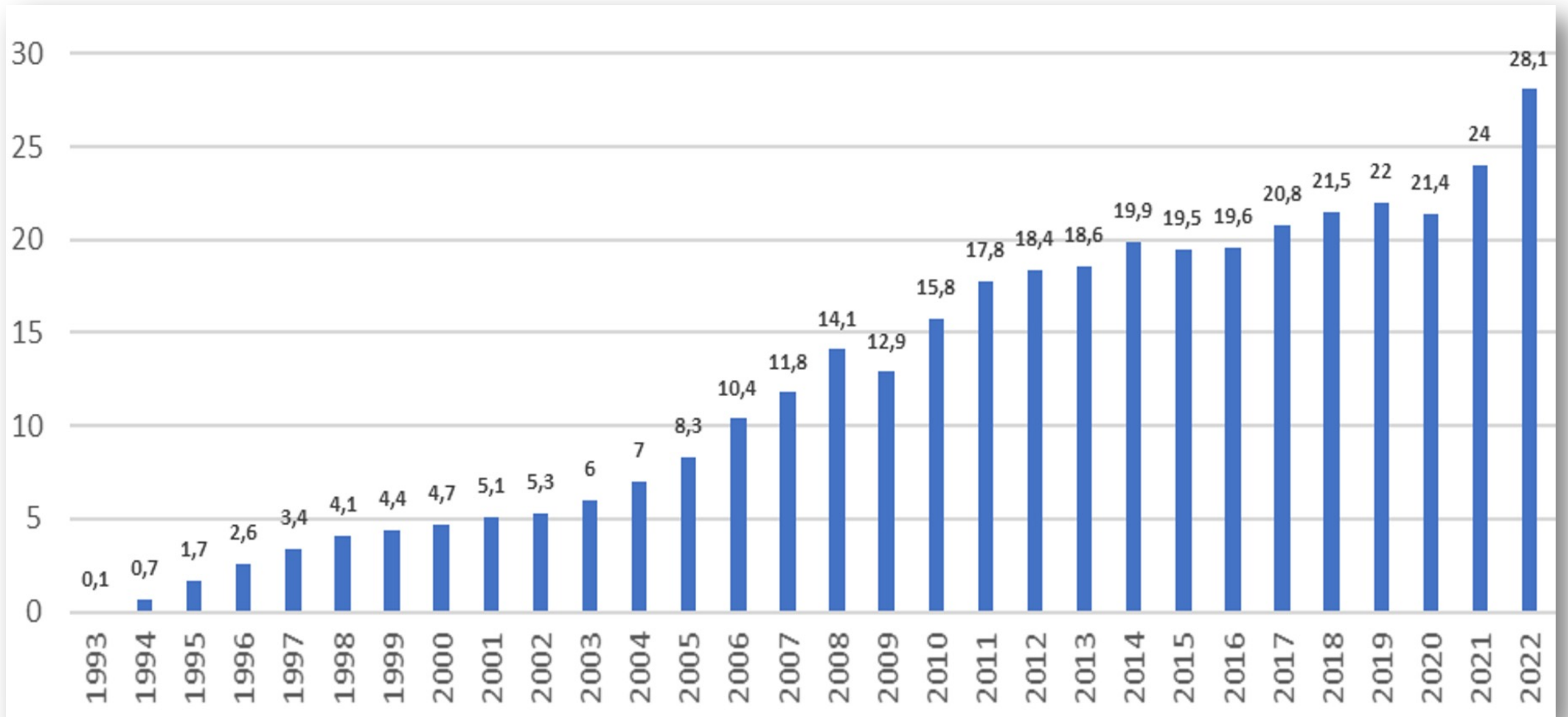
Rūpniecība



Metalurģija



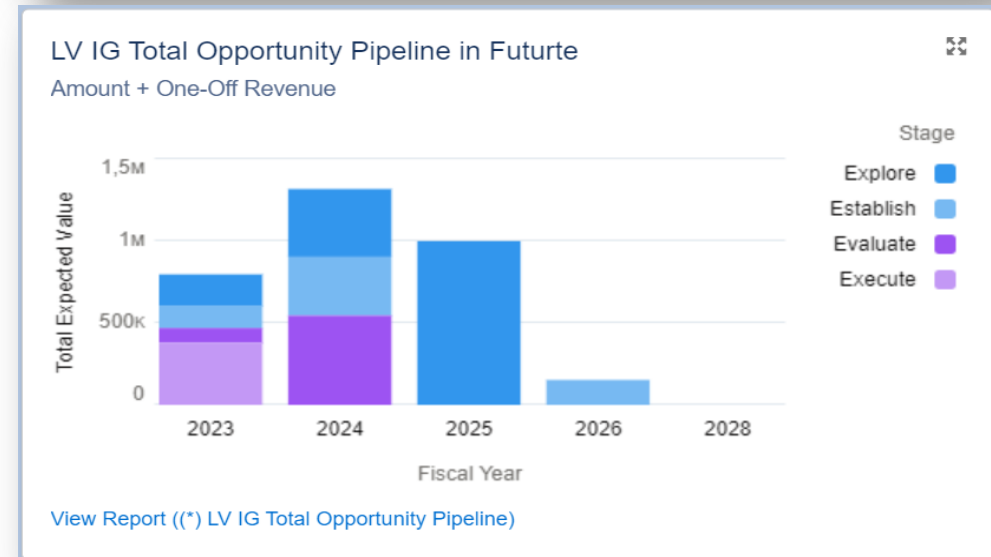
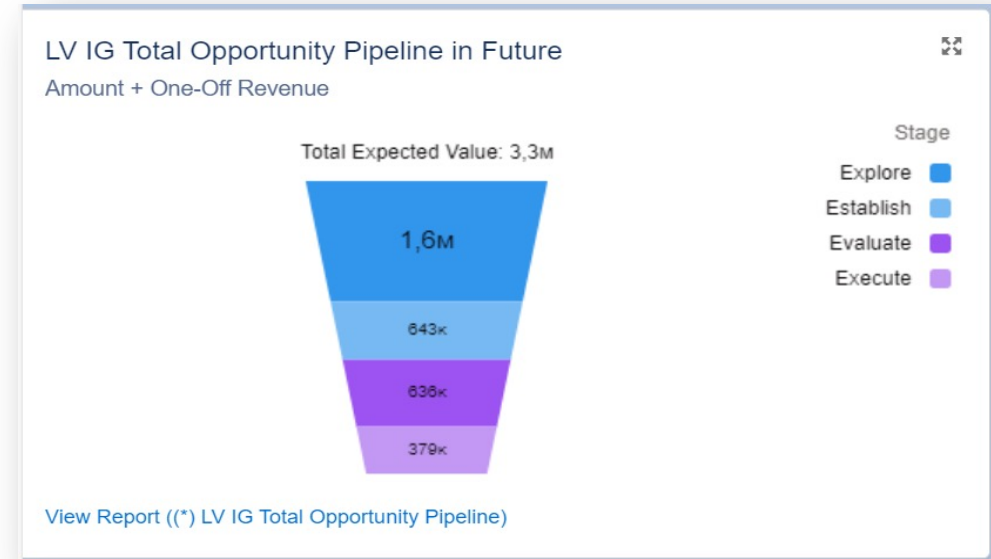
Linde Gas SIA apgrozījums milj. EUR



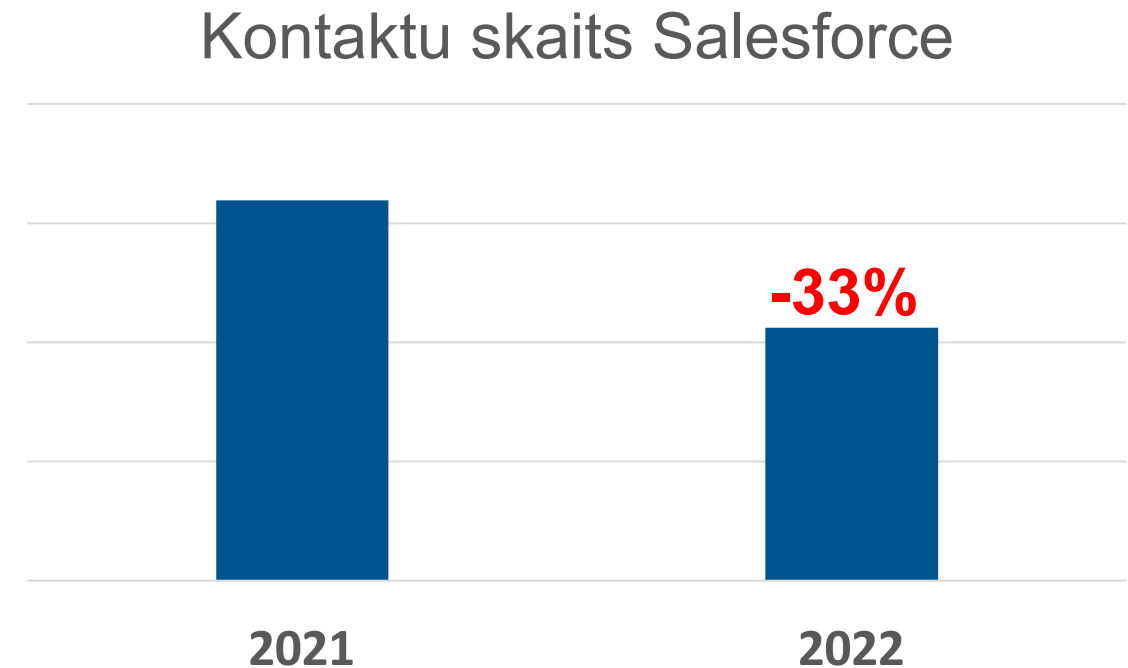
Salesforce – ikdienas darba instruments



- **Realizācijas statistika**
- **Kontakti ar klientiem**
- **Plānotie un realizētie biznesa projekti**
- **Iegūtie/zaudētie darījumi**
- **Lielo klientu aktivitāšu plāni**



Aktivitāšu fiksāšana sarukums, izejot no COVID



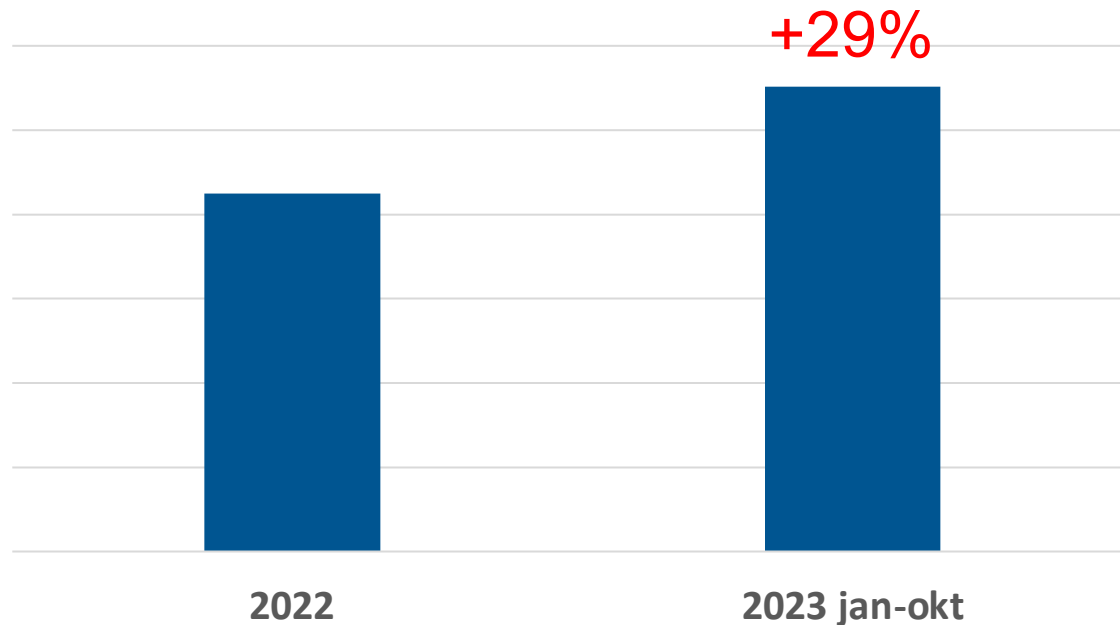
Kā motivēt darbiniekus reģistrēt kontaktus Salesforce ikdienā?



- **lekšējo ekspertu treniņi**
- **Kolēģu pieredzes apmaiņa, demonstrējot «analogajiem» kolēģiem digitālās Salesforce iespējas**
- **Individuālā un kolektīvā veikuma grafiskā vizualizācija**
- **Ārējā konsultanta piesaiste motivācijas stiprināšanai**



Kontaktu skaits Salesforce



LV IG New Sales CY Expec...

EUR 840k

[View Report \(*\) LV IG New Sales CY Ex...](#)

LV IG Pipeline CY Expecte...

EUR 375k

[View Report \(*\) LV IG Pipeline CY Expe...](#)

CRM – palīgs lietotājiem un vadītājiem



➤ **Statistika un pieraksti par paveikto un plānoto**

➤ **Tiešsaistes plāni un pārskati vadītājiem**

➤ **Resursu analīze un plānošana**

➤ **Veiktspējas un efektivitātes analīze**

Jāapzinās, ka noteikti kāds lokālos datus izmanto, lai salīdzinātu starp valstīm.



Laiks jautājumiem un komentāriem...

Linde Gas SIA

Agnis Gūtmanis

Tel +371 29259536

agnis.gutmanis@linde.com

www.linde-gas.lv

Making our world more productive

